



FERME DE DÉMONSTRATION



LA DIVERSITÉ EN GAGE DE DURABILITÉ

HISTORIQUE

MOTIVATIONS DU PASSAGE EN BIO

« Pendant mes études, je souhaitais déjà m'installer sur une ferme en bio mais j'aurai pu m'adapter en fonction du foncier trouvé... en 2005, j'ai rencontré Chantal Marcou et son mari qui avaient une ferme de 33 ha à Ambazac avec des bovins allaitants et qui depuis quelques années préparaient la transmission. Le courant est bien passé rapidement, et j'ai décidé de signer un contrat de parrainage pour finaliser le dossier d'installation. »

PASSAGE EN BIO

1995

INSTALLATION D'OLIVIER SUR LA FERME

Déc. 2006

INSTALLATION DE DENIS, ASSOCIÉ

2018

OLIVIER RENCONTRE CHANTAL MARCOU ET SON MARI, STAGE DE 6 MOIS + CONTRAT DE PARRAINAGE

2005

ACHAT D'UNE FERMETTE 400 M² DE BÂTIMENTS ET 6 HA DE TERRE

2015

EARL LES PETITS BIO D'AMBAZAC

Olivier BREUIL et Denis Sulpice

SYSTÈME DE PRODUCTION

Poly-cultures élevage



PRODUCTIONS PRÉSENTES EN 2018

Bovin viande, maraîchage, porcs, poules pondeuses et châtaignes

AUTRES ACTIVITÉS SUR LA FERME

Laboratoire de découpe pour la viande, transformation des légumes et séchoir. Ferme pédagogique et restauration.

TYPE DE SOL

Argilo/limoneux



SAU TOTALE

55 ha

MAIN D'ŒUVRE

Exploitant - UTH : 3

LOCALISATION

Le puy d'Henriat
87240 AMBAZAC



FRAB NOUVELLE-AQUITAINE



AGROBIO 87

FERMES DE DÉMONSTRATION

RETROUVEZ TOUTES LES FERMES SUR WWW.BIO-NOUVELLE-AQUITAINE.COM

ATELIER PRODUCTIONS VÉGÉTALES

TYPE DE PRODUCTION

Maraîchage et cultures pour l'alimentation des animaux

ASSOLEMENT 2014-2015

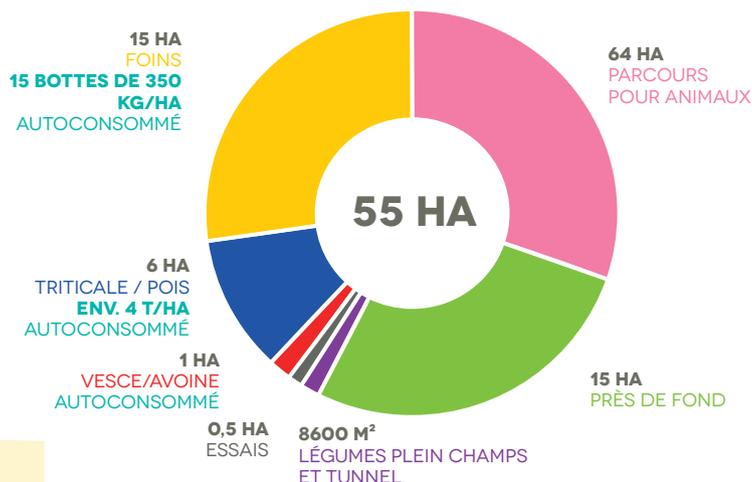
Légende

SURFACE (HA)

CULTURE

RENDEMENT MOYEN (T OU Q/HA)

DESTINATION



Pour les prairies temporaires, ce sont des prairies multi-espèces (8/10 espèces : graminées et légumineuses). On les fait tenir 5 à 6 ans avant de les retourner. On fait un minimum d'enrubannage. C'est plutôt à l'automne quand on peut faire une coupe tardive ou si la météo nous l'oblige. Notre stratégie c'est de faire les foins avec un voisin et de faire ce chantier, le plus rapidement et efficacement possible (on mets en stand by toutes les autres productions)

Nos animaux sont conduits en pâturage tournant dynamique pour une valorisation optimum des parcelles. En période de sécheresse, les près de fond nous sauvent la mise !

FERTILISATION

FOINS : 20 T/HA sur 3 ans

TRITICALE/POIS : 20 T/HA

LÉGUMES DE PLEIN CHAMPS (TUNNEL) : 25 T/HA (calcaire)

MATÉRIEL



Nous avons un maximum de matériel en CUMA. En propriété, nous avons : un tracteur et la faneuse, remorque, herse étrille, semoir cereales. La botteuse est en co-propriété. Tout le reste est en CUMA (outils pour les foins, le travail du sol, les moissons...) Par contre, nous sommes bien équipés en propre pour le maraîchage. Nous avons un tracteur type vigneron avec tous les outils adaptés dessus (ou plutôt dessous - fixation ventrale), les outils sont par exemple : la plancheuse, a bineuse, le buttoir, la herse étrille, semoir, lame souleveuse... Nous avons également un petit tracteur avec la planteuse à pommes de terre, bineuse ou l'arracheuse, le rotavateur, le petit cultivateur, la benette...



CHARGE DE TRAVAIL



Nous effectuons tous les travaux de cultures (foin en entre-aide avec un voisin). Nous essayons d'y passer le moins de temps possible. Problématique d'une augmentation du temps de travail avec les légumes.

COMMERCIALISATION



Toutes les céréales et l'herbe sont auto-consommés. Pour le maraîchage, les légumes de plein champs entrent dans la composition des paniers hebdomadaires.



FRAB NOUVELLE-AQUITAINE

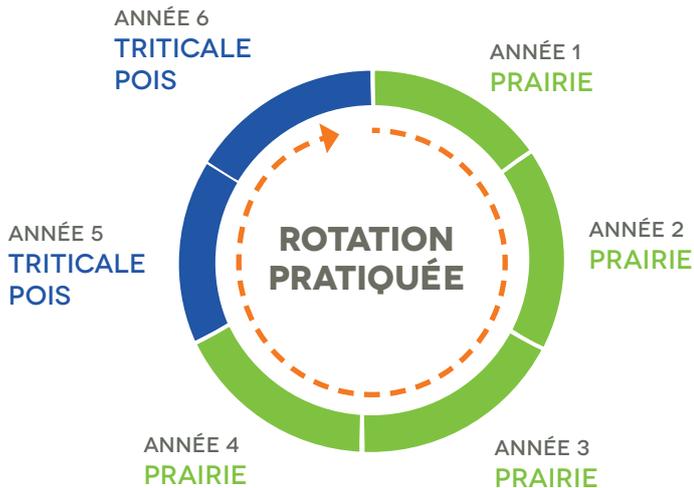


AGROBIO 87

FERMES DE DÉMONSTRATION

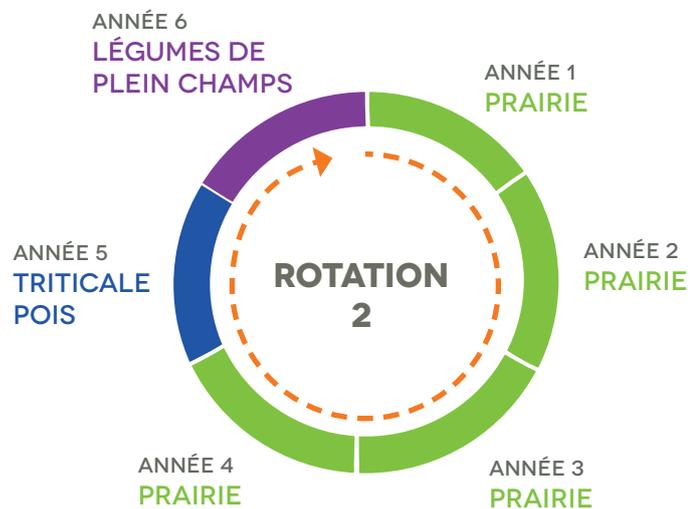
RETROUVEZ TOUTES LES FERMES SUR WWW.BIO-NOUVELLE-AQUITAINE.COM

ROTATION



Entre les prairies et les légumes, les céréales permettent de nettoyer la parcelle.

Passage du dechaumeur en août pour détruire la prairie puis labour. La deuxième année de céréales, broyage, dechaumeur et semis sans labour.

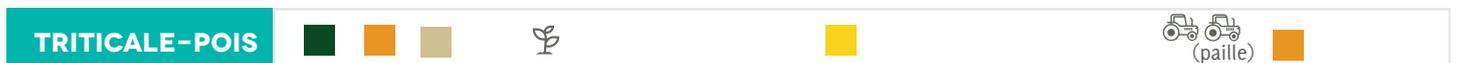


GESTION DE LA FERTILITÉ DES SOLS

Nos bovins sont en bâtiment de décembre à mars, ça nous donne du compost pour environ 15 ha par an. On fait un apport calcaire environ tous les 4/5 ans sur chaque parcelle.

ITINÉRAIRE TECHNIQUE DES CULTURES

LÉGENDE	DÉCHAUMEUR	ÉPANDAGE	BINEUSE	HERSE ÉTRILLE	FAUX-SEMIS	RÉCOLTE
	LABOUR	ECIMEUSE	COMPOST	HERSE ROTATIVE	VIBRO-CULTEUR	SEMIS



• FRAB NOUVELLE-AQUITAINE



• AGROBIO 87 •

FERMES DE DÉMONSTRATION

RETROUVEZ TOUTES LES FERMES SUR WWW.BIO-NOUVELLE-AQUITAINE.COM

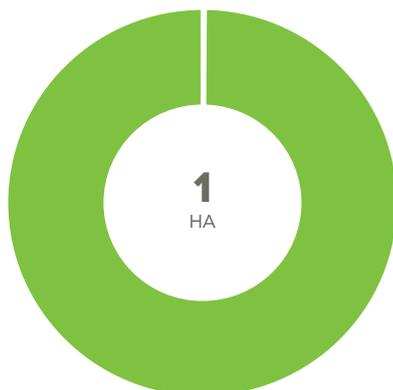
ATELIER PRODUCTIONS ARBORICULTURE

CHÂTAIGNES

3

CHÂTAIGNERAIS

dont 2 existantes sur la ferme (une centenaire) et une chataigneraie appartenant à des clients.



C'est un atelier qui nous prend peu de temps pour une utilisation du produit sur toute l'année. L'objectif principal est de valoriser ce qui existe sur la ferme. C'est dans la cohérence du système.

Au moment où les châtaignes tombent, on installe les filets (une demi-journée de travail), on récolte (une journée), on trie (on envoie les châtaignes à Dournazac pour les blanchir, on trie (3 jours) on vend les plus belles et pour le reste on transforme en confiture et en boudin aux châtaignes.

COMMERCIALISATION



Vendues transformées en confiture ou dans les boudins.

2 500 € de chiffre d'affaires par an environ.



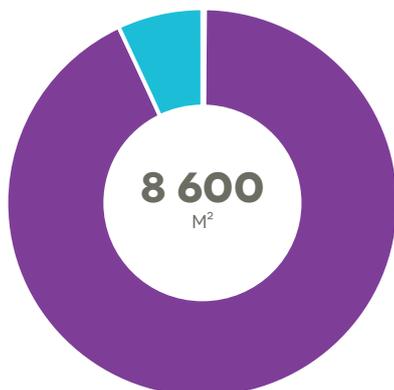
ATELIER PRODUCTIONS MARAÎCHÈRE

UNE VINTAINE DE LÉGUMES DE BASE ET CHAQUE ANNÉE 2 OU 3 ORIGINAUX POUR DIVERSIFIER

3

SERRES

8 000 M²
PLEIN CHAMPS



L'équipement pour le travail du sol est au top mais nous avons un système d'irrigation perfectible.

Notre gros point faible pour le maraîchage est le manque de temps. En 2019, nous pensons embaucher un salarié de juin à septembre.

Notre commercialisation est 100 % en vente directe, soit à la ferme soit au relais fermier de Rihlac Rancon. Nous avons une permanence le vendredi soir au magasin de la ferme mais ensuite les clients peuvent venir se servir quand ils le souhaitent, les factures sont éditées en fin de mois.

Nous avons une 50^{aine} de paniers par semaine avec des légumes de base et une possibilité de compléter le panier avec les produits du magasin.



FRAB NOUVELLE-AQUITAINE



AGROBIO 87

FERMES DE DÉMONSTRATION

RETROUVEZ TOUTES LES FERMES SUR WWW.BIO-NOUVELLE-AQUITAINE.COM

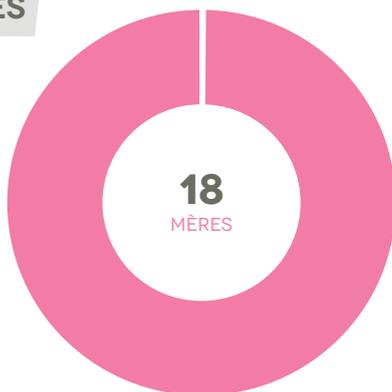
ATELIER PRODUCTIONS ANIMALES

→ VACHES ALLAITANTES

RACE : Limousines

HABITATION

Un bâtiment de 1053 m² accueille les animaux (stabulation libre), avec une aire d'exercice.



COMMERCIALISATION



Vente directe avec transformation à la ferme.

Type et quantité d'animaux vendus :

TOUS LES PRODUITS veaux rosés, taurillons, vaches de réforme (toutes les génisses font deux ou trois vélages au moins)- même le taureau.

Le boucher s'adapte bien en fonction des carcasses et de la qualité de la viande (par exemple le taureau a été transformé principalement en merguez, saucisses, viande hachée, bolognaise, saucissons, viande séchée...)

ALIMENTATION DES TROUPEAUX



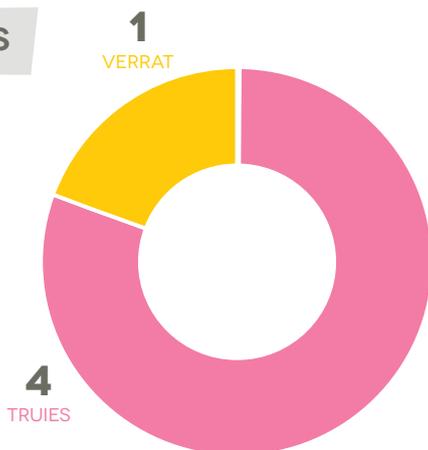
Vaches au foin avec une autonomie alimentaire.

→ TRUIES PRODUCTIVES

RACE : Croisés verrat et cul noir

OBJECTIF

Avoir 4 cochons par mois pour la vente directe



COMMERCIALISATION



Type et quantité d'animaux vendus :

TOUS LES PORCELETS DE LA FERME les truies vont mettre bas chez Denis et les post sevrage seront portés à la « ferme » pour l'engraissement, dans deux parcs

ALIMENTATION DU TROUPEAU



Achat d'aliment complet moulin Beynel et les légumes de la ferme. Chaque semaine nous allons chercher le petit lait dans la ferme laitière voisine (2000 à 3000l) . Cette ferme laitière est en conversion, donc les cochons ne sont pour le moment pas valorisable en bio mais ça devrait être possible dès 2020.

CONDUITE SANITAIRE DU TROUPEAU



Il n'y a aucune intervention sur les cochons (pas de castration non plus) il n'y a pas de soins préventif, seulement du curatif.



ATELIER PRODUCTIONS ANIMALES

VOLAILLES DE CHAIR

HABITATION

Poulailler fixe

100

VOLAILLES
/MOIS



COMMERCIALISATION



Vente directe à la ferme.

Type et quantité d'animaux vendus :
Poulets élevés plus de 80 jours et tués au
CAT de la Souterraine tous les 15 jours.

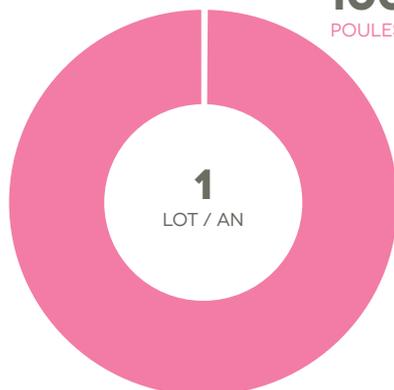
POULES PONDEUSES

HABITATION

2 parcs pour le renouvellement des lots. Soit achat de poussins à 1 jours soit achats de poulettes prêtes à pondre.

100

POULES



COMMERCIALISATION



Vente directe à la ferme et au relais fermier de Rihlac Rancon.

ALIMENTATION DU TROUPEAU



Achat d'aliment complet Moulin Beynel.

CONDUITE SANITAIRE DUTROUPEAU



Rien de particulier. Quelques cures au vinaigre de cidre.

REPRODUCTION DU CHEPEL

Toutes les vaches et les cochons sont en monte naturelle. Les choix génétiques sont d'avantage orienté sur des animaux rustiques qui mettent bas sans problème et qui valorisent bien les parcelles.

Nous recherchons plutôt des petites carcasses, mieux valorisées en vente directe.



FRAB NOUVELLE-AQUITAINE



AGROBIO 87

FERMES DE DÉMONSTRATION

RETROUVEZ TOUTES LES FERMES SUR WWW.BIO-NOUVELLE-AQUITAINE.COM

INDICATEURS ÉCONOMIQUES

TYPES DE PRODUITS

Tous les produits de la ferme sont valorisés en direct viande de vaches, bœuf, veaux, porcs, volailles, œufs, légumes, châtaignes...

DÉBOUCHÉS ACTUELS

Vente directe
Transformation à la ferme
Accueil à la ferme

STRATÉGIE DE VENTE

Tout est valorisable en directe, brut ou transformé !



2014



PRODUIT BRUT

71 600 €

EXCÉDENT BRUT D'EXPLOITATION

17 500 €

RÉSULTAT COURANT

6 600 €

EBE / PRODUIT

15 %

REVENU DISPONIBLE

9 500 €

2015



PRODUIT BRUT

80 630 €

EXCÉDENT BRUT D'EXPLOITATION

20 700 €

RÉSULTAT COURANT

13 300 €

EBE / PRODUIT

16 %

REVENU DISPONIBLE

12 700 €

2016



PRODUIT BRUT

90 200 €

EXCÉDENT BRUT D'EXPLOITATION

22 800 €

RÉSULTAT COURANT

13 300 €

EBE / PRODUIT

16 %

REVENU DISPONIBLE

13 700 €

CARNET D'ADRESSES

ORGANISME CERTIFICATEUR : Ecocert

SUIVI TECHNIQUE : aucun

PRINCIPAUX FOURNISSEURS :

- Moulin Beynel pour l'alimentation du bétail
- Nicolas Tixeuil pour les plants et légumes
- Achats revente avec d'autres fournisseurs pour le magasin à la ferme : La Brâm (bière), Frans (pain), Nathalie et Lou Mas de Feix (fromage, en conversion) et le verger de Saint Laurent (fruits)



FRAB NOUVELLE-AQUITAINE



AGROBIO 87

FERMES DE DÉMONSTRATION

RETROUVEZ TOUTES LES FERMES SUR WWW.BIO-NOUVELLE-AQUITAINE.COM

3 QUESTIONS À OLIVIER BREUIL

1/ AVANTAGES/CONTRAINTE DU SYSTÈME ?

C'est une gamme hyper diversifiée, notre objectif c'est que nos clients puissent trouver un maximum de produits en venant à un seul point de vente. Il n'y a pas d'engagement de la part des consommateurs, ils sont libres d'arrêter les paniers quand ils le souhaitent. c'est à nous d'être satisfaisants !

Le gros avantage de notre système, en plus de la diversité déjà présentée, c'est la présence du labo de transfo sur la ferme qui permet de valoriser tous les produits (animaux et végétaux) et d'être libre et indépendant sur les jours de transfo, sur les recettes... Notre boucher est vraiment très adapté à notre façon de travailler car il travaille la viande de façon optimum en n'hésitant pas à créer de nouvelles recettes, en transformant en charcuterie (grâce au séchoir construit depuis peu)...

La diversité permet l'originalité ; par exemple, cet été nous avons mis a point une recette de saucisses de volailles, qui a plu et qui va nous permettre de valoriser les carcasses des poules de réformes ou les poulets de chair invendus. Ou encore, avec du foie de bœuf et du gras de porc, deux produits qui se vendent plutôt mal, il a élaboré une mousse de foie, qui plaît énormément !

Le point faible du système est l'organisation du travail et le temps qui est limité. Avec un système aussi diversifié, il faut faire un peu de tout tous les jours et les jours de gros travaux dans les champs ou au labo ou encore sur les soins aux animaux, ça nous fait des journées très intenses. La diversité permet l'originalité ; par exemple, cet été nous avons mis a point une recette de saucisses de volailles, qui a plu et qui va nous permettre de valoriser les carcasses des poules de réformes ou les poulets de chair invendus. Ou encore, avec du foie de bœuf et du gras de porc, deux produits qui se vendent plutôt mal, il a élaboré une mousse de foie, qui plaît énormément!

2/ PERSPECTIVES/PROJETS ?

Dans les perspectives et les projets, j'ai envie de parler de la restauration et du développement des marchés de producteurs. Nous nous sommes équipés pour pouvoir fournir des frites, de la viande et des légumes sur les marchés de producteurs et cette année nous en avons fait beaucoup durant l'été, c'était intense mais ça nous a beaucoup plu. Humainement on a appris à bien s'organiser avec le nouvel associé mais aussi, nos épouses nous ont beaucoup aidés sur les marchés et c'était de très bons moments.

Nous avons eu l'occasion de préparer un repas pour une centaine de personnes durant l'été, quasi exclusivement avec des produits de la ferme (et des voisins), ça a beaucoup plu et le bouche à oreille fonctionne, nous avons d'autres repas de prévus ! Développer une partie traiteur avec nos produits est aussi une activité qui nous intéresse... C'est très gratifiant d'avoir les retours des convives sur le repas qu'ils viennent de savourer... on ne peut pas faire plus, on maîtrise les produits vraiment de A à Z !

Au delà des projets, dans la ferme, nous espérons un jour, faire des travaux pour créer un gîte grande capacité et y accueillir des groupes en pension complète. Mais c'est pas pour tout de suite...

3/ SI VOUS DEVIEZ METTRE UNE CHOSE EN AVANT, QUELLE SERAIT-ELLE ?

Je crois que ça a été dit plusieurs fois dans le témoignage mais le souhait de trouver dans une ferme moderne la logique des fermes d'antan avec la complémentarité des ateliers dans un système complexe qui respecte la biodiversité, je pense que c'est des solutions pour avoir une agriculture respectueuses des sols, des animaux et des hommes...



Crédits Photo : Olivier Breuil

CE DOCUMENT EST RÉALISÉ GRÂCE AU SOUTIEN FINANCIER DE



FRAB NOUVELLE-AQUITAINE



AGROBIO 87

FERMES DE DÉMONSTRATION

RETROUVEZ TOUTES LES FERMES SUR WWW.BIO-NOUVELLE-AQUITAINE.COM