



# NEWSLETTER PPAM BIO



N°7 / Octobre 2023

## Actualités

### Bilan de campagne 2023 en Poitou-Charentes

#### Météo

- Tout le monde est d'accord sur la météo : chaleur et eau au bon moment pour une bonne production en général
- Bonne saison, avec de l'avance pour certaines plantes donc fenêtres de récoltes rétrécies et parfois même récoltes en même temps. A cause de la surproduction ou des récoltes qui sont toutes arrivées en même temps, il est arrivé que tout ce qui a été produit n'ait pas pu être récolté.

#### Production

- Bonne productivité en général liée à la météo pour les premières récoltes, puis des pertes liées à la chaleur et au manque d'eau (bleuet, calendula, camomille, mauve,...)
- Problème d'eau lorsque l'irrigation est absente. Chez certains, souhait d'investir pour éviter les aléas climatiques.
- Très bon rendement des roses (x2 par rapport à l'année dernière)
- Rendement faible en fleurs (bleuet, calendula, camomille ont souffert de la chaleur), mauves qui ont eu aussi de la rouille et floraison brève
- Certains producteurs ont dû mettre des ombrières pour les menthes
- Verveine non irriguée, petites feuilles cette année et jaunissement

#### Maladie

- Perte helichryse et thym lié à des champignons
- Mauves : retard au démarrage et présence d'altises, fourmis et mites ?
- Menthe marocaine : cicadelle qui fait des tâches moires
- Fenouil : attaque d'un champignon qui provoque un dépérissement lors de la formation des graines
- Noircissement des thym citron, mais redémarrage en septembre
- Noircissement sur origan (ne sait pas pourquoi)

#### Commercialisation

- Sur de nombreux marchés, il semble qu'il y ait une diminution des ventes (désintérêt des clients). Idem dans les petits magasins, foire, AMAP...
- Des magasins ont fermé et en général, les commandes sont en baisse (de moitié pour certains). Il faut retrouver de nouveaux débouchés et absorber le manque à gagner.
- Les magasins type Biocoop se maintiennent avec à peu près les mêmes volumes de commandes que l'année dernière.





- Difficile de trouver des débouchés pour les produits en conversion bio
- Plusieurs producteurs mettent une activité annexe en place pour compenser la baisse des ventes (formations, sortie nature, ateliers...)
- Ventes en semi gros : les clients passent leurs commandes de plus en plus tard. Difficile d'anticiper

## Bilan de campagne 2023, PPAM Bio en France (extrait de la commission PPAM de la FNAB, 13 octobre 2023)

### Auvergne-Rhône Alpes

#### o Météo et production

Hétérogène ; printemps pluvieux et froid ; ensuite, chaud. Créneaux d'implantation compliqués. Maladies (rouille) sur mauves.

Acariens sous serre. Automne difficile sans récolte, très sec.

#### o Marchés / commercialisation

« Bouché » pour tout le monde sur circuits longs. Herboristerie : du mal à écouler leurs stocks, désistement de clients. HE : a l'air plus compliqué.

Circuits courts : 1er semestre. Baisses de 20-25% des ventes.

### Pays de la Loire

#### o Météo et production

Eau régulière fin juillet-début août. Démarrage compliqué. Après, s'est bien passé, belles récoltes.

#### o Marchés / commercialisation

-20% circuits courts ou longs. Magasins qui ne commandent pas ou plus.

### Bretagne

#### o Météo et production

Été froid et pluvieux, après pluie régulière, bonnes récoltes, peu de maladies

#### o Marchés / commercialisation

Etude sur débouchés / pharmacie. 2 Biocoop ont brûlé. Rabat sur les marchés déjà saturés. Vente directe marche encore assez bien ; cette année encore organisation d'un marché des paysan-nes herboristes par le GAB29

### Nouvelle-Aquitaine

#### o Météo et production

Voir plus haut pour Poitou-Charentes

Juillet chaud et humide (Périgord).

#### o Marchés / commercialisation

Filière longue : communication sur salons, apportent de nouveaux clients. Compense en partie mais commandes tardives, peu d'anticipation, marché compliqué pour les acheteurs.

Circuits courts : baisses entre 20 et 50% (ventes marchés) ; sud de la Région : les Biocoop ne commandent plus.

Quelques arrêts de producteur-rice-s en Dordogne

### Ile de France

#### o Météo et production

Températures de juillet/août ont rattrapé le retard. Bonnes récoltes (cassis, camomille). Quelques dégâts d'altises.

#### o Marchés / commercialisation

Baisse du circuit court ; objectif de mieux cibler les marchés de Noël (pour optimiser ses ventes).

Demandes pour circuits longs ; difficile de se coordonner pour répondre de manière groupée à certaines demandes (par ex. : 20kg de thym) ; producteurs pas suffisamment structurés





## PACA

### o Météo et production

Grosse pluviométrie, asphyxie racinaire. Noctuelles sur lavande-lavandin. Eté : couverts inter-rangs ont permis une meilleure réussite (moins température au sol > moins de dégâts). Beaucoup d'arrachages sur lavandes-lavandins dus au contexte de marché

### o Marchés / commercialisation

Calme plat, prix bas (circuits longs). Les modes évoluent rapidement ce qui rend la commercialisation difficile (surtout pour les plantes pérennes). Circuits courts : -10 ; -20% chiffre affaire

Impact Ukraine sur marché PPAM ? Saugé : Ukraine 1er producteur ; arrive moins en France > demande française augmente.

## Bourgogne-Franche-Comté

### o Météo et production

Juin : manque de pluie. Pluie est arrivée après, a rattrapé. Bonnes récoltes.

Pluie : hétérogène dans la Région. Problématique dans la Nièvre

Prosulfoarbe : échos de déclassement/ destruction. Grosse interrogation sur l'avenir.

### o Marchés / commercialisation

GMS : petite baisse. Aller chercher d'autres marchés pour compenser.

## Corse

### o Météo et production

Chaud et sec, bonne production

### o Marchés / commercialisation

Problèmes de commercialisation des huiles essentielles qui apparaissent ; stocks difficiles à écouler

## Hauts-de-France

### o Météo et production

Printemps sec et chaud ; été plus humide que d'habitude. Récoltes bonnes a priori.

### o Marchés / commercialisation

+ compliqué en vente directe ; les producteurs doivent beaucoup plus relancer, renouveler les commandes.

Nouveaux débouchés difficiles à trouver. Initiative de vente en commun, en attente des résultats

## **Le titre de paysan-herboriste enfin reconnu et enregistré au RNCP depuis le 19 septembre**

Il est la propriété de la Fédération des Paysans Herboristes (FPH) et il est délivré pour 3 ans, renouvelables

Il peut être acquis soit :

- par la voie de la formation, au CFPPA de Nyons ou au CFPPA de Montmorot. La formation dure 1 an et s'organise en 5 blocs de compétences. Pré-requis : être détenteur du baccalauréat et avoir 3 mois d'expérience dans le secteur agricole
- par la validation des acquis de l'expérience, pour les producteurs déjà en activité. Elle sera mise en pace dès cet hiver et pourra être préparée en « candidat libre » ou bien avec un accompagnement, notamment grâce à l'appui de l'un des 2 CFPPA partenaires.

Il est nécessaire pour que la validation du titre soit prolongée au delà de 3 ans, de montrer et confirmer que ce titre répond effectivement à un besoin et présente des bénéfices pour la profession. Il faut donc que les producteurs et productrices soient nombreux à valider ce titre si nous souhaitons le pérenniser.

Pur tout savoir c'est ici : <https://paysans-herboristes.org/2023/le-titre-de-paysan-herboriste-enregistre-au-repertoire-national-des-certifications-professionnelles/>





## Portrait : atelier PPAM Bio de la ferme de la Quinatière dans la Vienne

**Nom commercial :** Ferme de la Quinatière

**Localisation :** Bouresse (86)

**Sol :** argilo-limoneux

**Cultures :** PPAM bio diversifiées

**Autres activités sur la ferme :** maraîchage Bio

**Les différents produits commercialisés :** plantes sèches conditionnées (tisanes et aromates)

**Lieux de vente :** magasins, transformateurs



Freddy Rivault, alors chimiste médical entreprend sa reconversion professionnelle entre 2013 et 2015, par le suivi de plusieurs formations courtes sur les plantes et un BPREA maraichage biologique, avec une option plantes, à Venours. Il complète sa formation par des stages et des périodes en tant que saisonnier.

N'étant pas du milieu agricole, la recherche de foncier se révèle assez compliquée. Suite à un projet collectif avorté, Freddy rencontre Joanie et Benjamin qui traversent les mêmes difficultés que lui avec leur projet maraîchage. Ils tombent alors sur une annonce de la SAFER pour 20 ha, réservés à l'installation, sur la commune de Bouresse, et décident de postuler ensemble. Choisis par la commission d'attribution, il leur faut encore financer l'achat, c'est pourquoi ils font appel à Terre de Liens. Après un long processus de plus de 2 ans et beaucoup d'énergie dépensée, ils s'installent en 2016 en GAEC et deviennent officiellement fermiers Terre de Liens en octobre 2017.

Ils sont donc 3 associés au sein du GAEC, 2 en maraîchage et 1 en PPAM et décident d'exploiter 2 des 20 hectares à leur disposition. Jusqu'à cette année, la ferme disposait également d'un élevage de 60 moutons. La gestion des prairies et celle de l'état sanitaire du troupeau a contraint les associés à arrêter l'élevage. Le projet est de reprendre d'ici quelques temps.

Sur l'atelier PPAM, Freddy travaille seul, même s'il a parfois recours à la main d'œuvre de stagiaires.

L'activité PPAM a démarré sur des sols argilo-limoneux, sans calcaire et sans cailloux, mais très fragiles et compacts en hiver. Depuis, Freddy a changé de parcelle pour implanter les cultures en terre argilo-limoneuse toujours, mais avec des cailloux calcaires où l'eau et l'air circulent mieux, qui est plus facile à travailler et qui se réchauffe plus vite au printemps

Les deux parcelles sont pourvues d'un forage avec système d'irrigation (goutte à goutte). Freddy estime à 500 m<sup>3</sup> sa consommation annuelle d'eau

Toutes les PPAM sont arrosées l'année d'implantation. Certaines (menthe, ciboulette, basilic notamment sont également arrosées les années suivantes)

Certaines PPAM sont implantées sur toile tissée, ce qui s'avère bien pratique pour la gestion de l'enherbement et de l'arrosage

Avant l'implantation, Freddy passe le déchaumeur à disques (2 ou 3 passages) ou bien en un seul passage suivi par la herse rotative. Il passe ensuite un rouleau-cage à main sur la planche, qu'il équipe parfois d'un accessoire pour réaliser les trous de plantation. Selon les productions, il installe ensuite la toile tissée à la main, réalise le perçage (à la main avec un outil spécifique) et implante, également à la main.

Les plants sont pour moitié achetés (ce qui représente 700 à 800 € de dépenses annuelles) et pour moitié auto-produits sur la ferme.

Pour désherber il utilise la houe maraîchère, là où il n'a pas employé de bâche tissée. Les couteaux à désherber lui sont également bien utiles pour aller désherber les trous de plantation dans la bâche.

Pour la récolte, Freddy utilise soit la récolteuse Terrateck pourvue de 2 moteurs (avancement et tapis/barre de coupe – 8000 € en 2018), lorsque les plantations sont denses, soit une faucille à dents (Triangle Outillage) ou bien un taille-haie. La récolteuse a été financée grâce une subvention de France Agrimer. A noter qu'il existe aujourd'hui de nombreux accessoires pour la récolteuse comme des rabatteurs qui évitent de laisser les côtés du rang non récoltés

Le séchoir mesure 18m<sup>2</sup> au sol et contient 59 m<sup>2</sup> de claies (120 x 80 cm), mais seulement les 2/3 sont utilisées car le





séchoir est également employé pour le stockage des produits finis, ce qui prend pas mal de place. L'objectif de Freddy pour l'hiver 2023-2024 est de créer un nouvel espace de stockage.

Freddy dispose d'un hache paille pour sectionner ses plantes en tronçons de 1 à 1,5 cm avant la mise au séchoir (ce qui facilite le séchage des plantes riches en eau telles que persil, basilic, estragon, ortie, mélisse). Il l'a acheté neuf avec un groupement d'achat en permaculture qui en faisait venir d'Inde (500 €). Un moteur peut facilement être adapté dessus.

Freddy a également un hache-herbe, pour couper la ciboulette en tronçons de 5 mm. NB, Antoine (Autour des plantes) quant à lui, utilise un hachoir manuel « berceau » à double lame + planche incurvée.

Freddy réalise les opérations de tri au moyen d'un tarare pour les graines de coriandre et les feuilles de mélisse, et d'un sasseur auto-construit pour les feuilles de thym et les graines de chia.

La menthe est effeuillée manuellement par frottement au travers d'un grillage à poule monté sur un cadre en bois

Commercialisation des PPAM : sous forme de tisanes et aromates séchés uniquement. Freddy vise 200 à 250 kg de plantes sèches annuellement pour que l'activité soit économiquement intéressante

A ce jour, c'est son séchoir qui représente le facteur limitant pour atteindre cet objectif, mais il projette de réorganiser son espace de travail en créant un lieu de stockage, ce qui permettra de libérer de l'espace au séchoir et d'obtenir une meilleure répartition du temps de travail sur l'année (en particulier pour le tri des plantes). En parallèle, Freddy souhaite continuer à expérimenter la culture d'une ou deux nouvelles plantes tous les ans afin d'apporter de l'originalité et de la nouveauté dans la gamme.

## Agenda / Formations PPAM

**Prochaine commission PPAM** Bio Poitou-Charentes : mardi 21 novembre de 14h à 16h30 en visio

### Prochaines formations :

23 novembre, 12 et 19 décembre et le 16 janvier 2024 (dernière séance sous forme de journée technique le 23 janvier 2024) à raison d'1h45 à chaque fois, en visioconférence, avec Célia Despax, pharmacienne et prestataire pour le syndicat Simples : **formation « vendre mes PPAM bio en officine »**. **Il reste finalement une place**, inscription possible en suivant ce lien : <https://www.bionouvelleaquitaine.com/formations/vendre-mes-ppam-en-officine/?from=calendar>

4 décembre à Melle : **formation « galénique et pharmacognosie : les plantes à terpènes »** avec Emilie Lambert, naturopathe, docteur en chimie médicinale. **Il reste des places**. Pour s'inscrire, c'est par ici : <https://www.bionouvelleaquitaine.com/formations/galenique-et-pharmacognosie-les-plantes-a-terpenes/?from=calendar>

30 novembre et 1<sup>er</sup> décembre à Melle : **formation « quelle transformation choisir pour que s'exprime au mieux les propriétés de mes PPAM Bio ? »**, avec Jean-Baptiste Gallé, pharmacien et producteur. Formation complète, 15 participants.

14 décembre : **formation « les bases d'Excel pour les agriculteurs »** avec Nicolas Olivier, informaticien cabinet On-Serv. **Il reste des places**, inscriptions par ici : <https://www.bionouvelleaquitaine.com/formations/les-bases-dexcel-pour-les-agriculteurs/?from=calendar>

**10<sup>ème</sup> édition des journées PACRET'bio : 29, 30 et 31 janvier 2024**, à la Ferme des Filles à Captieux (33). Appel à bonnes volontés pour aider à l'organisation en remplissant ce sondage en ligne : <https://framadata.org/mRZXGNbewDnafGsi>. Bien noter si vous avez une préférence présentiel ou visio dans les deux premières colonnes

## Prochaine Newsletter : Décembre 2023