



• BIO NOUVELLE-AQUITAINE •

NEWSLETTER PPAM BIO



Newsletter n°13 - Avril 2025

Actualités Régionales

Réalisation d'une mercuriale régionale des prix de vente des producteurs de PPAM Bio.

Bio Nouvelle Aquitaine lance une enquête visant à produire une mercuriale des prix des produits à base de PPAM bio, pratiqués par les producteurs de la région, en vente directe. L'objectif est de déterminer, pour chaque produit vendu (tisanes simples, en mélange, aromates, sels aux herbes, huiles essentielles, hydrolats, sirops,...), un prix mini, un prix maxi, une moyenne de prix, en région et si possible, par département. Les réponses seront anonymes et le résultat de ce travail sera envoyé aux seuls producteurs qui auront contribué à l'enquête, ainsi qu'aux porteurs de projets qui s'engageront à y répondre dans l'année suivant leur installation. Si vous êtes producteur installé, merci de suivre ce lien pour répondre à l'enquête:

**Enquête mercuriale prix des PPAM Bio
en vente directe**

Groupe d'échanges producteurs de PPAM bio / praticiens

Un groupe de travail a vu le jour suite aux dernières journées Pacret'Bio, qui rassemblent chaque début d'année des producteurs et porteurs de projet en PPAM bio, dans le sud de la région. L'objectif de ce groupe est de permettre d'une part aux producteurs et aux praticiens qui utilisent des PPAM (naturopathes, praticiens en herboristerie, herboristes,...) de mieux se connaître, et d'autre part de favoriser un approvisionnement en direct et en local des praticiens et de leurs clients par les producteurs et productrices.

L'une des pistes de travail est de réaliser une cartographie des producteurs, l'autre est de permettre aux producteurs de structurer une offre commune de leurs produits. Le groupe s'est réuni à deux reprises, une prochaine rencontre est prévue courant mai.

Carte NovaPPAM

Réalisée grâce au concours d'un producteur de PPAM, à l'occasion d'une précédente édition de Pacret'Bio, cette carte, aujourd'hui présente sur le site internet de Bio Nouvelle Aquitaine, répertorie de nombreuses informations concernant les producteurs de PPAM bio de la région: lieu d'exercice, type de vente, outils de transformation, possibilité d'accueillir des stagiaires,...

Afin d'avoir un panorama exhaustif des producteurs bio régionaux, qui pourra notamment servir au développement de circuits locaux de commercialisation, nous vous invitons à vous localiser sur la carte, en cliquant ci-dessous:

Je m'identifie sur la carte NovaPPAM

Une formation coût de revient spéciale PPAM mise en place en Limousin

De janvier à mars, des producteurs de PPAM et des maraîchers bio du Limousin ont participé à une formation sur le prix de revient, organisée par Bio Nouvelle Aquitaine. La base de cette démarche est la recherche de l'ensemble des coûts assumés par l'entreprise pour produire, afin de déterminer la marge brute et un prix de vente adapté à la fois à la ferme et au marché.

Durant la première journée, les paysannes et paysans ont décortiqué ce qui compose un prix de revient ; investissements, charges structurelles, charges opérationnelles, sans oublier le temps de travail. Ce dernier paramètre est bien souvent négligé dans le monde agricole. Pourtant il constitue la plus grande partie du coût de production pour les fermes en PPAM et les maraîchers. Ils ont ensuite appris à rentrer tous ses critères dans l'outil Prix revient de la FNAB.

Après un accompagnement individuel ayant permis de bien prendre en main l'outil, le groupe s'est retrouvé pour une seconde journée. Les résultats ont alors été comparés. Ces échanges ont permis d'affiner le choix des critères sur la ventilation des différentes charges, la méthodologie de comptage du temps dédié, les produits choisis....

L'étape suivante a consisté à identifier les leviers et les marges de manœuvre permettant de modifier le prix de revient et donc d'améliorer la rentabilité des fermes : rationalisation des postes de travail ou de l'organisation de la ferme, élaboration de la gamme, communication, fixation des prix de vente en fonction du prix de revient et du marché, ciblage de la clientèle....

Grâce à cette formation, les participants repartent avec une méthodologie qui les aidera à anticiper la rentabilité de leurs produits ou de leur gamme. Pour des fermes sur petite surface en PPAM il est essentiel de maîtriser ce prix de revient pour pouvoir vivre de son métier. L'outil prix de revient de la FNAB peut alors devenir un véritable instrument de pilotage de l'entreprise pour en améliorer la pérennité.

Retour des participants :

« L'outil prix de revient de la FNAB est utile mais il est compliqué de s'astreindre à l'utiliser. L'accompagnement individuel entre les deux journées collectives était donc parfaitement adapté pour moi. »

« Avec cette formation, j'ai compris que compter mon temps de travail est nécessaire pour évaluer la rentabilité de mon activité en PPAM. »

« Il était intéressant de suivre cette formation avec des personnes ayant le même type de production et donc à peu près les mêmes interrogations. Les échanges m'ont permis d'alimenter ma réflexion »

Etude de marché – Région Bordelaise

Interbio, la Chambre d'Agriculture de Dordogne et le réseau Bio Nouvelle Aquitaine pilotent une étude de marché sur l'agglomération bordelaise, avec l'objectif de caractériser l'offre et la demande, sur un important bassin de consommation. Une enquête auprès des producteurs de la région a été déjà effectuée. Elle a reçu 45 réponses. Interbio va désormais se concentrer sur l'étude des débouchés existants. Au delà de la connaissance du potentiel du marché bordelais, ce travail poursuit un second objectif: celui de produire une méthodologie déclinable au besoin sur n'importe laquelle des autres agglomérations de la région.

Relocalisation des appros des Matières premières végétales pour la cosmétique

L'objectif de ce travail est de faire émerger de nouvelles filières à fort potentiel de marché et à haute valeur ajoutée pour les producteurs. Ainsi, une première phase de travail, réalisée par Interbio Nouvelle Aquitaine, vise à identifier des entreprises de cosmétiques régionales intéressées pour s'approvisionner en local. Elle sera suivie par l'action de Bio Nouvelle Aquitaine et des Chambres d'Agriculture, qui consistera à mobiliser des producteurs en capacité d'approvisionner le secteur cosmétique.

Actualités nationales

Traitements de printemps: attention aux contaminations!

C'est le printemps, et le retour des travaux des champs, parmi lesquels les traitements phyto du voisinage. Chaque année, et en particulier à cette période, **des parcelles de producteurs bio sont contaminées par des dérives de pesticides**. Pour éviter cela, la FNAB a mis en place des outils, qui permettent de réduire le risque de dérive, et de réagir en cas de contamination avérée. Ces outils sont disponibles sur le site Produire bio :

<https://www.produire-bio.fr/articles-pratiques/comment-reduire-le-risque-de-contamination-dune-parcelle-bio/>
<https://www.produire-bio.fr/articles-pratiques/que-faire-de-cas-de-contamination/>

Projet PALMAROSA: mieux accompagner les éleveurs dans le recours aux PPAM

D'une durée de 2 ans, ce projet associe la FNAB, Trame, La Coopération Agricole et ADA France. Il vise à mutualiser les moyens de ces quatre organisations pour améliorer l'accompagnement des éleveurs et éleveuses dans leur approche globale de la santé animale et de l'amélioration du bien-être des animaux d'élevage, notamment par le recours aux produits naturels tels que ceux issus des plantes.

<https://www.produire-bio.fr/articles-pratiques/les-plantes-en-elevage-vont-encore-faire-parler-delles/>

Naissance de Plantes Actives, l'interprofession des PPAM

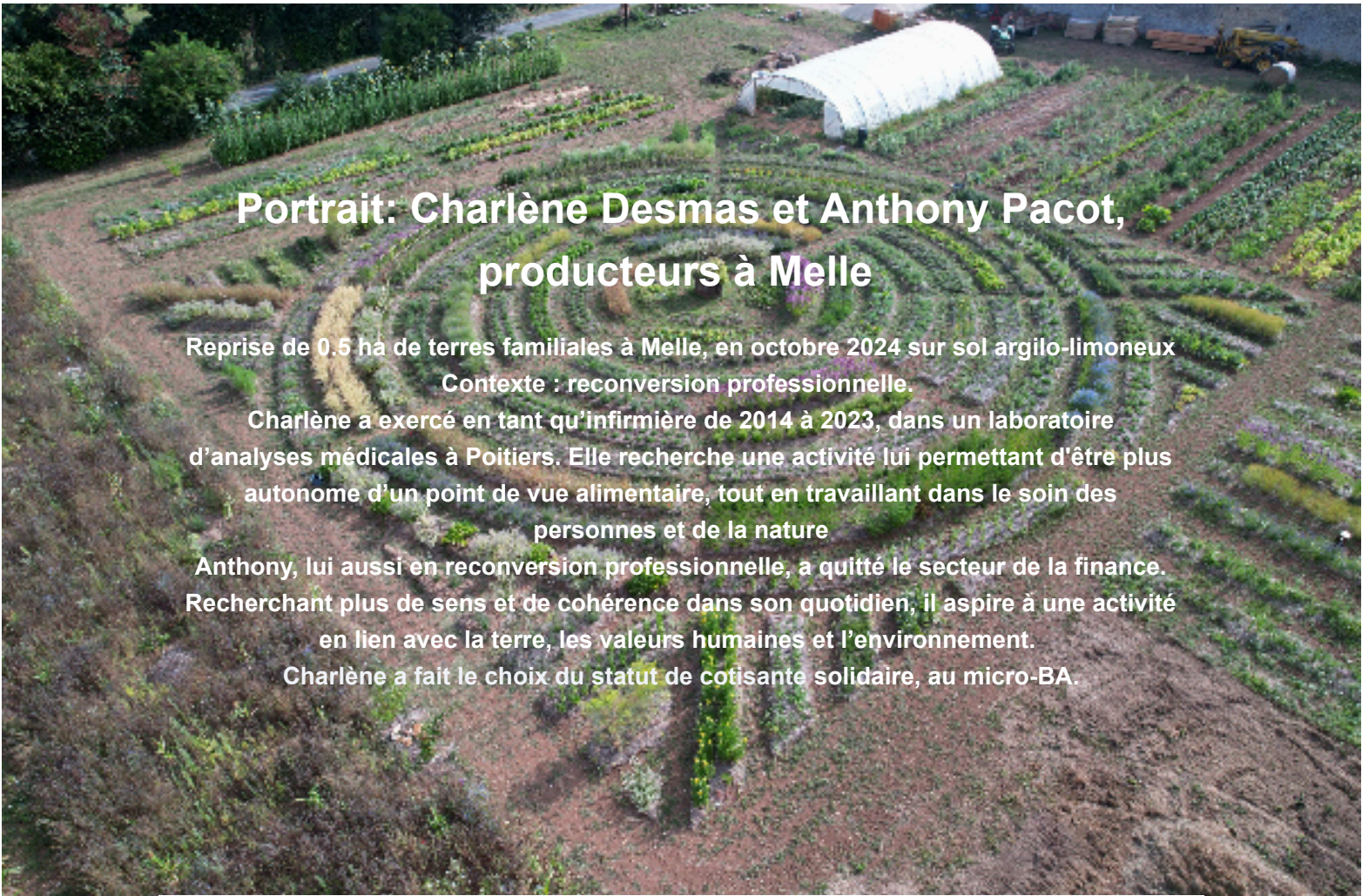
La jeune interprofession réunit les acteurs de toute la chaîne des PPAM, de la production à la transformation. Elle vise à faciliter les synergies entre les acteurs et à renforcer la visibilité de la filière PPAM en France. Michel Meneuvrier, de Robertet (également administrateur iteipmai) a été élu président.

Les 10 membres fondateurs de cette interprofession sont : Synadiet ; AFCA-CIAL ; SNIAA - Syndicat National des Ingrédients Aromatiques Alimentaires ; PRODAROM ; FEBEA ; SIMPLES - Syndicat Inter-Massifs pour la Production et L'Économie des Simples ; SNPAMI - Syndicat National des Plantes Aromatiques, Médicinales et

Information des marchés bio - mars 2025

L'année 2024 a été marquée par la bonne santé des magasins spécialisés (+7%), dont l'activité a nettement rebondi. La baisse s'est poursuivie en grande distribution mais des signes de reprises sont visibles depuis quelques mois, notamment dans les magasins urbains. Les circuits courts sont toujours dynamiques mais dans un contexte concurrentiel. Malgré cette dynamique positive pour l'aval, certaines filières et fermes restent en grande difficulté.

Pour consulter le rapport complet: https://territoiresbio.org/wp-content/uploads/2025/03/Lettre-info-marches-mars-2025_vf.pdf



Portrait: Charlène Desmas et Anthony Pacot, producteurs à Melle

Reprise de 0.5 ha de terres familiales à Melle, en octobre 2024 sur sol argilo-limoneux

Contexte : reconversion professionnelle.

Charlène a exercé en tant qu'infirmière de 2014 à 2023, dans un laboratoire d'analyses médicales à Poitiers. Elle recherche une activité lui permettant d'être plus autonome d'un point de vue alimentaire, tout en travaillant dans le soin des personnes et de la nature

Anthony, lui aussi en reconversion professionnelle, a quitté le secteur de la finance. Recherchant plus de sens et de cohérence dans son quotidien, il aspire à une activité en lien avec la terre, les valeurs humaines et l'environnement.

Charlène a fait le choix du statut de cotisante solidaire, au micro-BA.

Formation et parcours à l'installation :

Charlène est titulaire d'un BPREA maraîchage avec option PPAM, réalisé en 2023-2024 à distance (Agrocampus 47) et pris en charge par le CPF. Depuis 2022, elle suit les cours de l'IMDERPLAM (une école d'herboristerie près de Montpellier), à distance également, sur 3 ans.

Elle bénéficie de droits au chômage pendant un an et demi à 2 ans après sa démission.

Anthony dispose d'un diplôme en économie, informatique, d'une formation en web marketing, et est autodidacte.

Charlène a été accompagnée par le PAIT de la Chambre d'Agriculture des Deux-Sèvres et adhère à Agrobio 79 et au CIVAM Seuil du Poitou

Gamme :

La gamme envisagée comprend aujourd'hui les tisanes en simples et en mélanges, des sirops et des sels aromatisés. 8 sortes de sirops ont déjà été testées.

Les étiquettes sont réalisées sur Canva et imprimées grâce à une imprimante « à la maison ».

Débouchés envisagés :

Charlène et Anthony n'ont pas réalisé d'étude de marché, mais ils ont rencontré différents producteurs pour comprendre où sont les marchés intéressants et savoir où les producteurs installés commercialisent leurs PPAM. Néanmoins, ils n'ont pas envie de faire de marchés hebdomadaires, plutôt des marchés ponctuels. Ils ont participé à un événement en décembre, ce qui leur a permis d'être invités à d'autres marchés par la suite.

Un site internet commercial est en place depuis décembre ; c'est Anthony qui gère le site. Il reste encore beaucoup de choses à faire pour que la vente en ligne soit complètement opérationnelle, notamment d'assurer une présence sur les réseaux pour se faire connaître. Anthony, s'y connaît bien en informatique et en webmarketing, ce qui constitue un atout pour le projet.

A terme, Charlène et Anthony souhaitent développer des animations (pour les écoles, les familles). A ce sujet, Charlène a participé à une formation de Bio NA qui l'a aidée à construire le projet.

Si le couple a envisagé ces différents débouchés, c'est pour se démarquer de ses collègues, bien installés dans les boutiques locales et sur les marchés.

Production :

Culture de 30 plantes aromatiques et médicinales sur 1500 m² et cueillette d'une dizaine de plantes en récolte sauvage. Charlène et Anthony disposent également d'une serre de 200 m² pour des légumes (pour leur consommation personnelle) et une pépinière. La parcelle était cultivée en conventionnel, ils tentent de lui redonner vie grâce à des pratiques bio.

Charlène et Anthony produisent quasiment tous leurs plants sur la ferme.

Ils disposent d'un petit tracteur, d'un motoculteur, d'une tondeuse-débroussailluse, d'outils à main de type grelinette, épinette (sérateur-ciseau), de 2 faucilles, de crocs à jardiner, d'un plateau à semis, de pots pour le rempotage, d'une faucille sur niwashi.fr,...

Ils ont acquis un déshumidificateur sur leboncoin, et ont également acheté un ventilateur, une pompe pour l'irrigation, ainsi que le bois pour la construction du séchoir. Le séchoir est à améliorer par une isolation, car il est un peu humide en intersaison et les plantes prennent donc 1 à 3 jours de séchage supplémentaire... ce qui n'est pas idéal. Il mesure 31 m², dispose de claies d'un mètre sur un mètre garnies d'une toile moustiquaire en PVC (achetée sur avosdim.com). Les producteurs ont une dizaine de claies avec un maillage très petit pour les plantes comme le thym, camomille, sureau, reine des prés. Actuellement le séchoir est de taille insuffisante, l'objectif étant d'atteindre les 60 m² de séchage à terme. Pour ce faire, il faudra réaliser un second « bloc de claies » comme celui déjà présent (à l'intérieur du séchoir).

La zone de production se présente sous la forme d'un jardin mandala de 34 m de diamètre, parce que "ça donne envie d'y travailler" et parce que, pour Charlène, c'est "plus fluide, ça colle à la nature où rien n'est droit". L'implantation du jardin a été dessinée en fonction des besoins (notamment la longueur des bandes), de la complémentarité entre les plantes, de l'exposition au soleil.

Au jardin, Charlène et Anthony contrôlent l'herbe en utilisant des paillages de paille, d'herbe, de broyats de branches (ils possèdent un broyeur) toutes les matières qui permettent de garder la fraîcheur l'été. 2 robinets sont installés dans le jardin pour irriguer par aspersion en cas de besoin, au moyen d'une réserve d'eau souterraine.

Le logiciel Qrop permet de planifier l'assolement et les rotations des cultures qui se font sur buttes. Du fumier de cheval (frais et composté) a été utilisé cet hiver, avant l'implantation au printemps. Les plants seront aspergés de purin d'ortie et d'absinthe : fortification des plantes (ortie) ; répulsif contre les insectes (absinthe).

En 2024, le couple a produit 40 kg de plantes sèches. L'objectif en 2025 est d'augmenter la production jusqu'à 60 à 80 kg, de faire plus de ventes et de développer la partie animation ; Charlène va essayer de proposer 1 ou 2 ateliers dans la saison pour apprendre au public à préparer des tisanes ou autres. Avec Anthony, ils ont également pour but de diversifier leurs débouchés vers les salons de thés, les restaurateurs, même si cela nécessite de proposer des formats individuels (infusettes).

Investissements :

1650€ la serre 160m2 18x9m2 (900€ la serre achetée sur leboncoin chez un maraicher, tube de 60mm, bâche 500€ sur jardin.net, 120€ bois pour les portes de la serre, 130€ vis, clip pour maintenir la serre)

1500€ broyeur à végétaux (leboncoin)

Séchoir auto construit : environ 1275€ (500€ déshumidificateur (leboncoin) de marque Trotec, 365€ bois, 130€ moustiquaire pour 70m2 de claies, 280 € ciment, chaux, électricité pour le bâtiment du séchoir)

Système d'irrigation environ 800€ (500€ pompe à eau (pompeeau.fr)+ robinet, tuyau pour l'acheminement de la réserve d'eau jusqu'au jardin)

Réseau :

Dans le cadre de son BPREA, Charlène a fait son stage sur la ferme des Folles Herbes en Charente Maritime. Elle a également rencontré Tania Pineau, qui lui a parlé d'Agrobio, puis Benjamin Bersier qui lui a parlé du CIVAM.

Cette année avec le CIVAM, Charlène et Anthony ont participé à la mise en place d'un groupe d'entraide agricole entre des fermes du même secteur (5 fermes dans un rayon de 30 minutes). Concrètement, il s'agit de participer à un chantier par an chez chacun, pour les gros travaux. Ex : déplacement d'un séchoir, mise en place de bordures; chez eux, retendre les bâches de la serre. De plus, des visites de jardins sont organisées pour favoriser l'échanges de pratiques

Avec Bio Nouvelle Aquitaine Charlène participe à la commission et aux journées techniques qui se déroulent en Poitou-Charentes. Là encore, ce sont les échanges de pratiques qui sont recherchés. Bio Nouvelle Aquitaine a également organisé des formations auxquelles Charlène a participé. Elle est intéressée pour se former davantage sur la transformation des PAM à l'avenir.

Grâce à l'existence de ces réseaux, sa participation à des groupes l'a aidée à s'installer et à se sentir « paysanne ». Pour elle cela est très important, surtout quand on n'est pas du métier...

Elle conseille aux personnes qui veulent s'installer de se mettre en réseau avec des structures de représentation des agriculteurs et des collègues, pour apprendre plus du métier, sur les façons de vendre.

Si c'était à refaire...

Charlène et Anthony auraient fait des démarches pour obtenir des aides et construire un séchoir plus optimisé.

A lire, à voir

Installation

Bio Nouvelle Aquitaine a mis en place fin 2024 une fiche destinée à aiguiller les porteurs de projets dans leur installation. Pour la consulter cliquer ci-dessous

Les étapes-clé pour bien préparer son installation en PAM bio

Et n'oubliez pas l'existence de notre **Arbre à la décision**, pour vous donner les informations indispensables à toute installation en PPAM Bio. Cet outil sera enrichi et mis à jour en 2025.

A consulter ici: <https://www.bionouvelleaquitaine.com/wp-content/uploads/2022/05/ARBRE-de%CC%81cision-PPAM-VDEF05.22.pdf>

Infos techniques

Fiches technico-économiques de producteurs de PPAM en PACA

Depuis 2022, Agribio04, Agribio05 et la Chambre d'agriculture 04 travaillent ensemble à la réalisation de fiches-expériences sur des itinéraires techniques de plantes médicinales et aromatiques. Les fiches sont disponibles en version mécanisée ou peu/non mécanisée, et en plein champ ou sous abris. Chaque fiche est basée sur l'expérience d'une exploitation. Plusieurs cultures ont été ajoutées récemment. Liste des cultures :

- Géranium rosat
- Mauve de Mauritanie
- Mélisse
- Menthe poivrée
- Soucis des jardins
- Verveine odorante

Pour consulter les fiches, cliquer ci-dessous

https://www.bio-provence.org/Fiches-experiences-technico-economiques-en-PPAM-bio?var_mode=calcul

Guide "séchage des PAM et du houblon: définitions, descriptions, état des lieux et perspectives d'optimisation"

Guide réalisé et édité en octobre 2024 par l'ITEIPMAI, en libre téléchargement ici: <https://www.iteipmai.fr/images/stories/PUBLICATIONS/GUIDE-SECHAGE-2024-10-VF.pdf>

Compte-rendu de la rencontre technique avec la SICA Biotopie des Montagnes

Réalisé en février 2025 et rédigé par Ariège Bio Garonne et la FD CIVAM du Gard.

A lire ici: https://docs.bio-occitanie.org/wp-content/uploads/2025/03/Rencontre-SICA-Biotopie-des-montagnes_100225.pdf

La cueillette

Webinaires de l'Association Française des Cueilleur-ses

Depuis 2024, l'AFC propose chaque année un cycle de webinaires autour de la cueillette professionnelle, qui permettent d'aborder des thématiques autour des ressources sous tension, du métier ou encore de la cueillette ailleurs qu'en France: <https://www.cueillettes-pro.org/se-former/webinaires>

Roumanie: les PPAM, une tradition bien vivante

Le site de l'AFC, association de professionnels de la cueillette, consacre un article au secteur des PPAM dans ce pays, avec un focus sur l'arnica.

<https://www.cueillettes-pro.org/actualites/les-pam-en-roumanie-focus-sur-larnica>

Tunisie : la cueillette de PPAM impactée par le changement climatique

La Tunisie récolte environ 10 000 tonnes de plantes issues de cueillette chaque année. Les cueilleurs sont principalement des femmes, qui récoltent au gré des saisons romarin, pistachier lentisque, eucalyptus ou thym pour un usage médicinal ou aromatique. Ces travailleuses sont particulièrement touchées par les effets du changement climatique dans le pays, particulièrement par les incendies.

<https://www.rtb.be/article/tunisie-les-cueilleuses-de-plantes-aromatiques-souffrent-du-changement-climatique-11481213>

La filière

Panorama du marché des PPAM, 2023

France Agrimer a publié en décembre 2024, un panorama du marché des PPAM (production, marché intérieur et extérieur, ensemble des données économiques de la filière). A consulter ici: https://www.franceagrimer.fr/fam/content/download/75555/document/Panorama_PPAM_2023.pdf?version=1

Une fiche filière présente un résumé du panorama 2023. On y retrouve les chiffres clés, un aperçu de la production, la localisation des cultures, l'organisation de la filière, les types de transformation par produits et débouchés, ainsi que les labels de la filière. La fiche en consultation ici: https://www.franceagrimer.fr/fam/content/download/76404/document/20250106_FICHE_FILIERE_PPAM_2025.pdf?version=8

De la vanille bretonne proposée par Prince de Bretagne

3 maraichers bretons ont réalisé leur première récolte de vanille planifolia, 5 ans après avoir initié ce projet. Cette vanille sera commercialisée sous la marque Prince de Bretagne.

<https://www.lesechos.fr/industrie-services/conso-distribution/la-bretagne-se-lance-dans-la-culture-de-la-vanille-2128324>

La filière Thé bretonne se développe

Une dizaine d'agriculteurs de cette région se sont regroupés il y a un an au sein de l'association Armor de thé. Ces producteurs viennent du maraîchage ou des PPAM. Les investissements de départ sont lourds et il faut compter 3 à 7 ans pour que les théiers arrivent à maturité, mais le climat breton devient propice à cette culture.

<https://www.rcf.fr/articles/actualite/bientot-une-filiere-de-production-de-the-en-bretagne>

Annonces

Marie Gibaud souhaite lancer sa pépinière de PPAM à Persac (Vienne) et cherche à connaître les attentes des producteurs de PAM pour juger de l'opportunité de son projet.

Merci de l'aider en répondant à cette enquête : <https://framaforms.org/questionnaire-dopportunit-e-en-direction-des-producteurs-de-pam-maraichers-1737354973>



Sources:
Revue Her@lia, ITEIPMAI
Sites internet: France Agrimer, Bio Occitanie, Bio de Provence, FNAB, Produire Bio, ITEIPMAI, AFC, les Echos, RTF, RTBF

Newsletter rédigée par Béatrice POULON - b.poulon17@bionouvelleaquitaine.com

Bio Nouvelle Aquitaine

322 Boulevard Jean-Jacques Bosc, 33130, BEGLES

Cet email a été envoyé à {{contact.EMAIL}}

Vous l'avez reçu car vous êtes inscrit à notre newsletter.

[Afficher dans le navigateur](#) | [Se désinscrire](#)

