



FERME DE
DÉMONSTRATION

EARL LES DELICES DU POTAGER

Sandra et François FY

SYSTÈME DE PRODUCTION

Maraichage diversifié, fruitiers, poules pondeuses, ovins viande (entretien)

TYPE DE SOL

PETITES GROIES

(caillouteuses sur le haut et sableuses sur le bas)



SAU TOTALE

4 ha



MAIN D'ŒUVRE

2 UTH

LOCALISATION

46 RUE DE COUSINOT 17160
LOUZIGNAC



**MARAICHAGE BIO DIVERSIFIÉ,
PONDEUSES ET VENTE EN MAGASIN DE
PRODUCTEURS**

“

Au départ c'est un projet familial : issus d'une famille d'agriculteurs, le frère de Sandra travaillait dans l'environnement et Sandra, sensible à l'élevage et aux animaux, dans le monde du cheval. Plus elle avançait dans sa carrière plus la mentalité du secteur la gênait. Avec son mari et son frère, ils ont donc décidé de se reconverter, et de créer une ferme maraîchère avec des animaux. Le faire en bio était une évidence même si leurs parents étaient céréaliers conventionnels. Elle a réalisé son stage d'installation sur une ferme en maraichage bio à Ecoyeux. Puis s'est installée une première fois dans le même secteur sur des argiles: le travail étant trop difficile, elle s'est réinstallée à Louzignac. A l'époque la banque était frileuse. Puis le projet revu à la baisse a fini par passer.

HISTORIQUE

- 2011** Première installation en AB sur Ecoyeux avec son frère (2 DJA + ACCRE).
- 2014** Transition vers le site de Louzignac
- 2017** Reprise du banc de marché sur les halles de Cognac.
- 2025** Arrêt du marché et Création de la boutique de producteurs locaux à Cognac “ . Démarrage de la vente Gogo cagette. Sandra est trésorière des 2 structures.
- 2026** Rachat du foncier et des bâtiments. Création de l'atelier ovine



• BIO NOUVELLE-AQUITAINE •

FERMES DE DÉMONSTRATION

RETROUVEZ TOUTES LES FERMES SUR WWW.BIONOUELLEAQUITAINE.COM

DESCRIPTION
DE L'ATELIER

L'ATELIER MARAICHAGE SE DÉCLINE SUR 3 HA :

- 50 légumes différents / 150 variétés en plein champ et sous abris (5 serres froides de 350 m²)
- Techniques de maraichage bio intensif mécanisé
- Rotation sur 5 jardins de 7 planches (planches standards de 90cm de large). Tous les outils font 1m de large de façon à standardiser les opérations et les équipements.
- Plants: Autoproduction d'une partie des plants (30%) : courges, fleurs à consommer, légumes d'été, courges: "On préfère jouer la carte de la sécurité avec un maximum d'achats extérieurs"
- 1 station de lavage, 1 lieu de préparation des commandes/paniers, 1 chambre froide
- Biodiversité: Nous avons planté 700 arbres pour faire des haies de haut jet en pourtour et pour recouper les parcelles avec des haies de séparation (Prom'haies)



CONDUITE GLOBALE

“

On prépare le sol avec le cultivateur et le roto plusieurs fois de suite. Nous bénéficions de l'entraide entre voisins bio sur le gros matériel (céréaliers, viticulteurs) : On leur emprunte notamment un petit tracteur de petite vitesse. L'ensemble des opérations suivantes se fait manuellement : pose des bâches et toiles, irrigation, ...

Cette organisation permet de faciliter le planning de cultures et la charge de travail, ma rotation plein champ est donc organisée sur 3 ans en moyenne. Parfois 4 à 5 ans. Ce qui est le plus compliqué c'est la rotation des tomates sous serres : On arrive pas à faire l'engrais vert sous serre non plus car ce n'est jamais vide !



IRRIGATION

“ Le réseau principal d'irrigation est totalement enterré. Nous avons des vannes de sortie au début de chaque jardin : on peut alors brancher soit du goutte-goutte, soit des enrouleurs et cannes d'irrigation à céréales (pommes de terre, poireaux et choux). Les serres sont équipées avec goutte à goutte et micro-aspiration.

L'accès à l'eau se fait par un forage de 30 mètres de profondeur et une pompe immergée avec des électrovannes et un programmateur.

Volume demandé à l'OUGC : 10000m³ /an ;

EQUIPEMENTS

- Matériel d'irrigation
- Serres occasion : 1 grande 50x9m et 5 petites (8x40, 8x30 et 8.5x60)
- Tracteur
- Ramasseuse à pommes de terre
- 1 Epandeur à engrais plein champ
- 2 super preffer, 2 cultivateurs, 1 giro, 1 roto, 1 mini épandeur à fumier pour faire les planches
- 1 Renaud Master (livraisons)
- Foncier / bâti (emprunt)
- 1 station de lavage et chambre froide

PRIX EN € HT

- 10 000 €
- 30 000 €
- 4 000 €
- 3 500 €
- 4500 €
- 6 000 €
- 4 500 €
- 47 000 €
- 6 000 €

“ Nous avons fait le choix d'être mécanisés correctement dès le début !
Tous les ans nous faisons un emprunt sur 4 ans



GESTION DE LA FERTILISATION

- A l'installation nous avons procédé à une analyse de sol afin de connaître le taux de MO (matière organique) et avoir un état des lieux de départ
- On essaie de mettre un engrais vert sur chaque parcelle de plein-champ en hiver (féverole-vesce-avoine). Derrière un EV on ne met pas de bouchons sauf si c'est une culture gourmande
- Chaque année on récupère du fumier de nos poules et nous utilisons du fumier bovin composté de mon voisin éleveur (environ 5T/ha entre 2 cultures). Le paysagiste local nous dépose également des tontes d'herbes et du BRF.
- Nous épandons des bouchons en localisé (8-3-1) sur Solanacées : tomates, aubergines, poivrons.
- Enfin on utilise du Lycobio, engrais liquide, associé à la pompe Dosatron : sous serres principalement, sur tomates et courgettes
- On adapte la fertilisation aux besoins des légumes. Exemples : Poireaux et courges sont très gourmande alors que pour les betteraves et navets : on ne met quasiment rien



TEMPS DE TRAVAUX :



François est sur la partie technique du maraichage : gestion de la rotation, irrigation, plantations, entretien
Sandra : la pépinière de semis et plants, les appros, la commercialisation, l'administratif, la saisie comptable, les livraisons, les planning de cultures
A deux : les récoltes et préparations de commandes, les soins aux poules et ovins

Sandra ne travaille quasiment plus le WE depuis l'arrêt du marché



Objectif congés annuels : essaient de partir 2 fois 5 jours/an en vacances (demande de répit MSA)



Moyenne hebdo : 40 à 60 h



Saisonnalité de l'activité : le pic de travail se situe sur printemps -été

GESTION DE L'ENHERBEMENT

Utilisation maximale de bâche tissée et un peu de bâche plastique biodégradable (sur salades, oignons, ail et fenouil) et lorsque ce n'est pas bâché: utilisation du cultivateur. Quand on désherbe à la main on arrache un peu la bâche. Nous utilisons également du paillage naturel (BRF) sur toute une serre en général en fonction de l'arrivage. On paille les passe-pieds avec du BRF. On tond l'herbe. Les bords de serres restent enherbés (pour les auxiliaires).

Nous avons une tondeuse autotractée et une petite tondeuse.

Ensuite on passe sur de l'entretien manuel : croc à 3 dents et cultivateur quand on peut.

On entretient au débroussaillieur les passe-pieds et nous commençons à mettre en place des toiles tissées sur les passe-pieds ce qui nous fait gagner du temps sur l'entretien.

Nous faisons passer nos 3 porcs personnels pendant 8 mois sur les parcelles pour nettoyer (décompactage, fumure, entretien) et les moutons, fraîchement arrivés, changent de parcelles en fonction des rotations pour nettoyer.



GESTION DES MALADIES ET RAVAGEURS

MALADIE/RAVAGEUR	ACTION
Pucerons sous serres au printemps	PBI jusqu'à maintenant. 1 fois avec le klippper. Savon noir 3 fois/semaine
Oidium sur courgettes	rien
Altise sur choux	Pas de Voiles car trop de vent Soufre Irrigation
Doryphore sur pommes de terre	1 Success 4 par an Passages à la main
Carences en oligo-éléments	Apports de fer, manganèse...



“Le principal levier de gestion est la rotation des cultures. On a fait de la PBI (Protection Biologique Intégrée) pendant longtemps et on a finalement arrêté cette année. Le principal ravageur ce sont les pucerons cendrés et le Verticillium sur aubergines, les altises sur choux enfin l'oidium sur courgettes.

Nous avons très peu de maladies dans l'ensemble. Au niveau des ravageurs j'ai pu être embêtée par la punaise. Contre les pucerons, j'utilise du savon noir, mais je n'ai globalement pas de gros dégâts jusqu'à présent. Je fais peu de carottes donc je n'utilise pas de voile sur carottes.

Sous serres on a un peu d'acariens sans qu'il y ait trop de dégâts non plus. On vit avec le reste !”

POIREAU

Une des principale culture: 7 planches de 650m

Variétés utilisées : Belton et Atlanta (10000/21000 plants/an)

Fournisseur: Saintonge bio distribution

Précédent: un Engrais Vert de type vesce-avoine-féverole

Sortie de printemps : Broyage et enfouissement de l'EV

Préparation de sol: Semaine 23 : Plusieurs passages de cultivateur et Rotovator

Début juin (15j après) : **Plantation** (3 heures à 3 pour planter 10000 poireaux avec tracteur et planteuse). Entraide familiale.

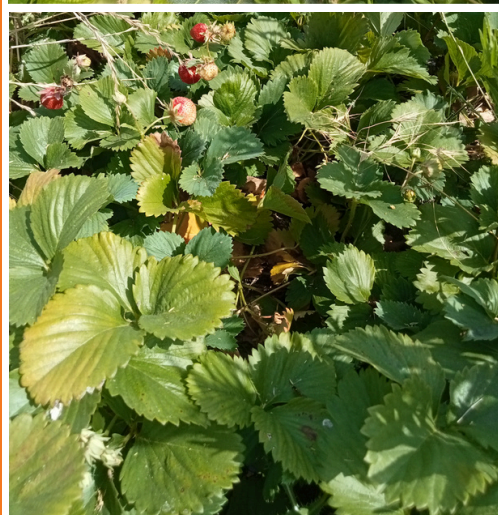
Désherbage: Fin juin et tous les 15 jours : Cultivateur à dents et 1 passage à la main

Arrosage : à l'enrouleur tous les soirs pour un bon enracinement

Récolte : à partir de septembre, à la main à deux (2,3T/an)

Prix moyen au kg : 2.22€/kg aux professionnels (2T) / 3€/kg en vente directe

CA annuel poireau: 5340€



FRAISES

1 serre de fraise de 150m² et deux planches de plein champ de même surface

Variétés : Ciflorette et Cigaline (stolons bio) en serres et Favette en plein champ

Une partie est installée l'été sous serre en juillet et le plein champ en mars

Entretien : Cultivateur et roto

Amendement : épandage de fumier de poules avec l'épandeur à fumier (1 mois avant plantation)

Installation du goutte à goutte sous les toiles tissées et plantation

Engrais : deux passages Lycobio

Enlèvement manuel des stolons (Essaie de refaire des pieds avec les stolons)

Ravageurs : drosophile (pièges avant/ ne font plus rien) et guêpes : Enlèvent les fruits abîmés

Chlorose :

Récolte : manuelle échelonnée sur 3 mois (350kg/an)

Vente exclusivement au magasin de producteurs

Prix 4.50€ les 450g et 7.50€ les 800g (en barquettes carton)

CA annuel : 4000€/an





ATELIERS "PONDEUSES"

"L'atelier poudeuses est constitué de 250 poules rousses de race Lhomann en bâtiment fixe ouvert sur 2 parcours arborés en rotation.

L'approvisionnement en poulettes se fait via Hotel d'Air Lhomann

L'aliment est totalement acheté à l'extérieur chez les Ets Mercier en Vendée et stocké en vrac dans un boisseau. Tous les ans en juillet les poules de réformes sont renouvelées et vendues aux particuliers sur Le Bon Coin (8€/poule).





COMMERCIALISATIONS

Les légumes sont principalement vendus au magasin de producteurs de Cognac "Le panier des Coquelicots" (70% du CA), vers Gogo cagette (8,5%), dans les Biocoops de St Jean et Cognac (8,8%), à la MFR (1%) et l'Intermarché de Matha (7%). Par ailleurs, Sandra vend à la ferme (sur réservation) et livre une quinzaine de paniers le mardi sur st Jean d'Angély (2% du CA). Les œufs sont tous vendus en direct (2.50€ les 6) à la ferme ou au restaurant gastronomique "Les Foudres" à Cognac.



ZOOM SUR LA COMMERCIALISATION EN MAGASIN DE PRODUCTEURS

La boutique "Le panier des coquelicots" est gérée en association. Elle a été créée par 5 producteurs au départ dont une boulangère bio qui a son fournil accolé à la boutique et rassemble aujourd'hui plus de 20 producteurs. Ces mêmes producteurs communiquent via un groupe whatsapp pour s'organiser. Sandra Fy est trésorière de l'Association.

Objectif : Proposer une gamme de produits bio et locaux diversifiée et de l'artisanat éthique. Les producteurs et produits sont validés en fonction de la capacité du magasin et sur la base de notre Charte d'engagement.

Surface de vente : 58 m²

Organisation: les producteurs apportent au commun soit du temps soit 18% de leurs ventes soit de la clientèle + 14% des ventes ou 10% de temps. En plus de la location du magasin et d'une réserve nous louons un bureau, le loyer est partagé. Nous avons un dépôt Gogo-cagette (loyer de 200€): suite à un partenariat avec la CDC Grand Cognac et la MAB 16 : nous réceptionnons les Paniers Choubinou qui passent par Gogocagette (18% des ventes)

Principaux Investissements: caisses enregistreuses (10000€), frigos (pour ceux qui en ont besoin), 1 vitrine froid, 1 étal réalisé en matériaux de récupération et en partenariat avec "Un bel atelier"

Ouverture sur 3 jours/semaine (le mardi de 9h30 à 14h, le Mercredi de 15h à 19h, le vendredi de 9h30 à 18h30. Nos horaires sont calés sur ceux de la boulangerie partenaire. Il serait intéressant d'ouvrir le samedi mais la plupart des producteurs ont déjà un système de vente le samedi. Le magasin est ouvert entre midi et 14h. On arrive à avoir jusqu'à 100 clients le mercredi après-midi.

Les avantages de la vente en magasin de producteurs :

Travailler en collectif et bénéficier d'un espace de vente spacieux et confortable donc agréable pour nous et pour la clientèle

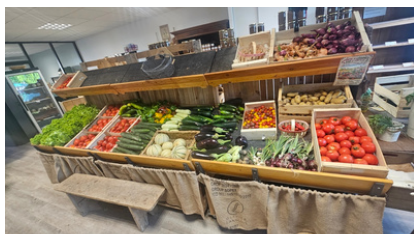
Attirer plus de clients qu'à la ferme car les familles se déplacent pour plusieurs produits

Sandra apprécie particulièrement le côté gestion de la boutique: ce moment permet de casser la routine du producteur, diversifie le travail, professionnalise et valorise...

Pour Sandra c'est aussi moins de manutention que sur le marché, 1 trajet en moins et une meilleure rentabilité

Les contraintes:

Le flux est dépendant de la boulangerie et moins important l'été (fermeture le vendredi après-midi)



LES ORDONNANCES VERTES C'EST QUOI ?

Dans le but de protéger les foetus des PE (perturbateurs endocriniens), les collectivités aidées par les groupements d'Agriculteurs Biologiques départementaux peuvent mettre en place des paniers de légumes biologiques locaux pour les femmes enceintes. Ces ordonnances peuvent être prescrites par des médecins, gynécologues, sages-femmes et financées par les institutions de santé et/ou collectivités. LE GAB travaille avec les producteurs locaux pour sources les légumes et fruits et peut également animer des ateliers auprès des femmes enceintes et des élus.

<https://santeenvironnement-nouvelleaquitaine.fr/publications/petite-enfance/les-ordonnances-vertes-se-multiplient-en-nouvelle-aquitaine-comment-se-lancer/>

Dispositif "Chou 'bidous" à Grand Cognac



GOGO Cagettes

Gogo Cagettes est un site de vente en ligne et une plateforme logistique créée par une vingtaine de producteurs bio locaux des charentes en 2023 et accompagnés par la MAB 16, soutenus par la région Nouvelle Aquitaine et financés par Neonen.

Objectif: favoriser l'achat de produits locaux diversifiés en une seule commande : (fruits et légumes, viandes et charcuteries, crèmerie, épicerie, boissons. Plus largement : favoriser la mutualisation entre les fermes bio pour augmenter la résilience des fermes et développer l'agriculture biologique et locale.

Le consommateur peut ainsi faire son marché en ligne n quelques clics, choisir son point de retrait et retirer sa commande avec ses propres emballages. Il peut même s'abonner à certains produits.

C'est aussi un moyen de faire vivre les campagnes car le collectif organise régulièrement des animations, concerts et spectacles sur les fermes. Gogo Cagette a été choisi comme plateforme logistique en 2025 pour mettre en oeuvre les Paniers Choubidou avec le PAT de Grand Cognac.

TYPES DE PRODUITS

LEGUMES, FLEURS, OEUF, FRAISES

“ La ferme est assurée multirisque climatique, prévoyance santé et responsabilité civile obligatoire. Ils ont choisi d’opter pour un suivi comptable “allégé” avec le Cerfrance : Sandra réalise la saisie comptable. La ferme est une EARL (Exploitation Agricole à Responsabilité Limitée), imposée au réel avec assujettissement TVA trimestriel. Le choix de l’EARL convenait tout à fait à notre installation car il permet de mieux protéger nos biens personnels et de pratiquer l’achat-revente. Nous fonctionnons avec « Ouvres ta ferme » pour la facturation électronique.”

AIDES ET SUBVENTIONS
À L'INSTALLATION

- 2 DJA à l'installation : 2 x 15000€ dont 80 % versés en première année d'installation
- 1 Aide départementale à l'installation : 5 000 €
- 2 aides pôle emploi : ACRE versée l'année d'installation
- Aides annuelles bio: **Crédit d'impôt bio : 4500€/an**
- PAC : DPB, Paiement Redistributif, **Ecorégime bio (440€/an)**, Aide JA, aide couplée petit maraîchage.



CA mensuel / CIRCUIT DE VENTE

- Magasin de producteurs: 10000€/mois
- 2 Biocoops: 1250€/mois
- Gogocagette: 1200€/mois
- Intermarché de Matha: 1000€/mois
- Ferme: 300€/mois
- MFR: 150€/mois

PRINCIPALES CHARGES

- Engrais : 1800 €/an
- Emprunts : 5 900 €/an
- Carburant : 3400 €/an
- Comptable : 3600 €/an
- Achat-revente: 19000€/an
- Poules / aliments: 10700€/an
- MSA: 16000€/an
- Certification AB (4 ha) : 600 €/an

REPARTITION DU CA ANNUEL

Maraîchage: 800000€/an
Oeufs: 11000€/an

“Ouvre ta ferme”

Ouvre ta ferme est un logiciel gratuit développé depuis 2021 par un maraîcher bio permettant de planifier sa production du semis à la vente.

La planification permet un suivi des cultures : séries, itinéraires techniques (ITK), plan d'assolement, ainsi qu'une gestion des récoltes et un suivi technico-économique.

La partie commercialisation permet de créer sa boutique en ligne, de gérer devis, bons de livraison et factures.

Ce logiciel complet et facile d'utilisation s'adresse principalement aux maraîchers et petites exploitations en circuits courts (réservé aux exploitations en agriculture biologique).



DES PRATIQUES QUI PROTÈGENT L'EAU

Surface de sols nus en hiver: 0 m²
Surface couverte en intercultures : 9000 m²
Surface en herbe : 1 ha

PRATIQUES LIMITANT LE LESSIVAGE ET AMÉLIORANT LA
STRUCTURE DU SOL (DIMINUTION DU RUISSELLEMENT)

Linéaires de haies : 770 ml
Surfaces en bandes enherbées : passes-pieds
(3000m²)

ÉLÉMENTS NATURELS PRÉSERVÉS ET AUGMENTÉS
RÉGULIÈREMENT JOUANT LE RÔLE DE FILTRE ET DE ZONE
TAMPON

Surface irriguée : 3 ha
Volume eau consommé/an : 10000 m³
Goutte à goutte, micro-aspersion et aspersi

CONSOMMATION D'EAU FAIBLE

Surface traitée avec produits chimiques: 0 ha
Surface en légumineuses : 1 ha
Surface amendée en M0 : 3 ha

PAS DE RISQUE DE POLLUTION DE L'EAU PAR LES PHYTO ET
LES NITRATES
AUCUN PRODUIT PHYTOSANITAIRE UTILISÉ
PAS D'APPORT D'AZOTE MINÉRAL
FERTILISATION ORGANIQUE COMPOSTÉE AVEC
MINÉRALISATION PROGRESSIVE ÉVITANT LES EXCÉDENTS
PONCTUELS
TRAVAIL DU SOL SUPERFICIEL, BROYAGE ET ENFOUSSISSEMENT
DES RÉSIDUS DE RÉCOLTE POUR IMMOBILISER L'AZOTE DU
SOL

ORGANISME CERTIFICATEUR

Ecocert

SUIVI TECHNIQUE

- Entraide avec Légumes Garden leurs voisins maraichers biologiques sur les Touches de Périgny

PRINCIPAUX FOURNISSEURS

- Saintonge Bio Distribution
- Plants: GAEC Clair de Lune , Arc at plants
- Agrisem (irrigation)
- Somadis (petit matériel)



Quels sont les avantages et contraintes de votre système ?

“ Avoir deux ateliers de production complémentaires: légumes et poules. Notre système est bien groupé ce qui nous facilite les tâches et nous fait gagner du temps. Nous fonctionnons beaucoup en réseaux d'entraide aussi bien pour la production que la commercialisation.

Les inconvénients : le risque climatique et notamment le risque de sécheresse qui s'accroît avec la raréfaction de l'eau.

Conseil à un collègue qui voudrait s'installer

“ Bien dimensionner son atelier en fonction de la main d'œuvre et du temps de travail à y consacrer et ne pas négliger l'investissement financier. Bien prévoir son temps de vie de famille, vie personnelles. Habiter sur place. Etre polyvalent. Le temps administratif est conséquent et de plus en plus important. Diversifier sa commercialisation et sa production est un atout (car il va forcément y avoir des productions qui vont rater dans l'année. Trouver le bon nombre de légumes qu'on va maîtriser.

Tous les ans on modifie le planning de culture
Avoir un planning de culture bien rôdé

Quelles évolutions pour votre ferme dans les 5 années à venir ?

“ Nous venons de lancer le projet ovins sur la ferme avec un mélange de races car on en a toujours fait pour nous et pour l'entretien des parcelles et nous manquons de viande sur la boutique de Cognac. Nous avons 11 agneaux cette année. Il faut savoir se diversifier tout en restant rentable et efficace car notre métier exige un temps de travail important.



DOCUMENT RÉALISÉ EN 2026
PAR KARINE TROUILLARD



Cofinancé par l'Union européenne



RÉGION
Nouvelle-Aquitaine

PRÉFÈTE
DE LA RÉGION
NOUVELLE-AQUITAINE
*Liberté
Égalité
Fraternité*

RÉPUBLIQUE
FRANÇAISE
*Liberté
Égalité
Fraternité*

EAU
GRAND SUD-OUEST
AGENCE DE L'EAU ADOUR-GARONNE

